



## 达丽星Paul Zuber:中国市场很大有很多业务创新

2008年10月23日 12:11

【搜狐IT消息】2008年10月21-25日，“中国国际信息通信展览会”在北京举行。搜狐IT作为本届展会的“官方指定新闻中心合作伙伴”，将对本次展会进行全面、深入的报道。

今年，搜狐IT联合7家通信专业媒体、组建精英通信博客联盟和通信核心媒体记者联盟，对通信展进行全面报道。同时，搜狐IT还将重拳出击，策划精彩内容，敬请关注。



达丽星网络公司首席执行官 Paul Zuber先生

以下是达丽星网络公司首席执行官Paul Zuber先生做客搜狐嘉宾访谈间的聊天实录。

主持人：

各位网友，大家好。欢迎光临搜狐IT2008通信展的现场高端访谈。现在我们邀请到的嘉宾是达丽星网络公司首席执行官Paul Zuber先生。首先请Zuber先生对贵公司做一个简单的介绍。

Paul Zuber :

今天我们公司是在视讯业务领域里面一个比较领先的公司，在几大洲覆盖了很多的用户量。

主持人 :

我们知道，Zuber先生刚刚来到这个展会，可能还只是做了一个简单的参观，请您谈一谈您的第一的参观感受？

Paul Zuber :

我们觉得这是一个很好的通讯展览，这不仅是我们公司的一个机会，大部分公司都可以利用这个机会给大家介绍移动通讯和宽屏的很多新技术、设备应用。

主持人 :

达丽星公司这次是在中国移动的展台上展出，因为中国移动是中国最大的电信运营商，也是世界上拥有用户数量最多的运营商，所以达丽星公司跟中国移动的展台一起展出自己的产品，说明我们的视讯软件产品在TD上的应用可能会成为一个比较有意思的、非常好的东西。请您介绍一下我们视讯软件在TD上的应用。

Paul Zuber :

我们公司最早的时候就开始参加了TD产业的开发，一开始就是跟大唐、移动公司合作。今天我们视频业务平台这个技术，比如视讯的共享、视讯的门户这些技术也可以被广泛的用在TD服务上。

主持人 :

我们非常清楚视讯业务在国外发展得非常非常好，您能不能介绍一下在其他的3G网络上视讯软件的应用？

Paul Zuber :

我们有非常宽广的在视讯服务领域的经验，因为我们的系统、设备、技术被用在超过60个国家，每个国家有各种各样不同的应用。这些好的应用，比如一种视讯的监控业务，这是可以用在公共场所，也可以用于家庭监控、用于保安等一些应用。还有一些时时的内容，新闻内容，或者一些好的事件，比如体育、音乐等好的事件所形成的一些新闻内容，另外像视讯的分享等等。

主持人 :

这么说来，视讯业务在别的领域的发展也是非常多。像在中国，比如跟SP、CP的合作，可能会有哪些？

Paul Zuber :

有很多不同的合作模式。其中一种主要的模式，我们这样的平台是跟服务供应商直接进行合作，由服务供应商再跟内容供应商进行合作，这样的话，很多好的内容通过服务供应商和网络平台传到多种移动通讯的终端设备上。



达丽星网络公司首席执行官 Paul Zuber先生

主持人：

看得出来Zuber先生亲自到北京参加通信展，是对中国的业务非常支持。能不能介绍一下您对中国业务的发展规划？

Paul Zuber：

我们对中国市场一直是很重视，中国市场也很大，我们在这里也有本地的团队，包括一部分研发的工作力量也在北京。我们觉得中国市场不仅是一个很大的市场，而且会有很多业务创新。在这里我们所做的工作，不仅我们在这里得到回报，我们也把这些好的工作转化成产品、业务再推广到别的市场上。我们觉得这是一个非常有意思的工作。

主持人：

非常感谢您作客我们搜狐，也希望以后能够有更多的机会大家一起沟通，向我们的网友展现贵公司的产品。

Paul Zuber：谢谢！